

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir:

## **Area Sales Manager (m/w)**

in Vollzeit

### **Stellenprofil:**

- Übernahme sämtlicher Vertriebsaktivitäten im Absatzgebiet
- Erschließung neuer Märkte sowie Beobachtung und Analyse des Marktes und Wettbewerbs
- Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden, sowie Handelsvertretungen
- Angebotserstellung und –verfolgung in enger Abstimmung mit den internen Abteilungen
- Vertrags- und Preisverhandlungen
- Entwicklung von kundenspezifischen Lösungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Bereich Technik und Projektierung
- Organisation von Messen und Ausstellungen im Absatzgebiet

### **Ihre Qualifikation:**

- Studium im Bereich Maschinenbau oder kaufmännische Ausbildung mit einschlägiger technischer Berufserfahrung
- mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern
- Kenntnisse im Bereich Maschinen und Anlagen für die (Wand-)Baustoffindustrie oder Schmiedeindustrie wären wünschenswert
- Kommunikationsstärke im Umgang mit Kunden und Vertragspartnern
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- weitere Fremdsprache (Russisch, Arabisch, Spanisch, Portugiesisch, Niederländisch) wünschenswert
- Proaktive, sorgfältige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Einsatzbereitschaft

### **Wir bieten Ihnen:**

- Spannende und herausfordernde Aufgaben in einem innovativen und teamorientierten Umfeld
- Kurze Entscheidungswege
- Eigenverantwortung und Teamgeist
- Persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten

Wenn Sie diese Aufgabenstellungen in einem mittelständischen Unternehmen herausfordern, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und Angaben zum nächstmöglichen Eintrittstermin.

WKB Systems GmbH  
Daimlerstr. 5-8  
48477 Hörstel

E-Mail: [personal@wkb-systems.com](mailto:personal@wkb-systems.com)  
Tel. +49 5459 8059 0